

OBCHODNÍ ORGANIZACE – NÁVRH ROZLOŽENÍ RETAILU a URČENÍ SPRÁVNÉHO DRUHU SKLADU

Jméno a příjmení	Body

1) **Prodej s převážnou obsluhou prodavače** (pultový nebo volný, dle vašeho výběru)

-v této prodejně budete prodávat bio maso a sýry, speciální domácí paštiky a speciální domácí džemy.

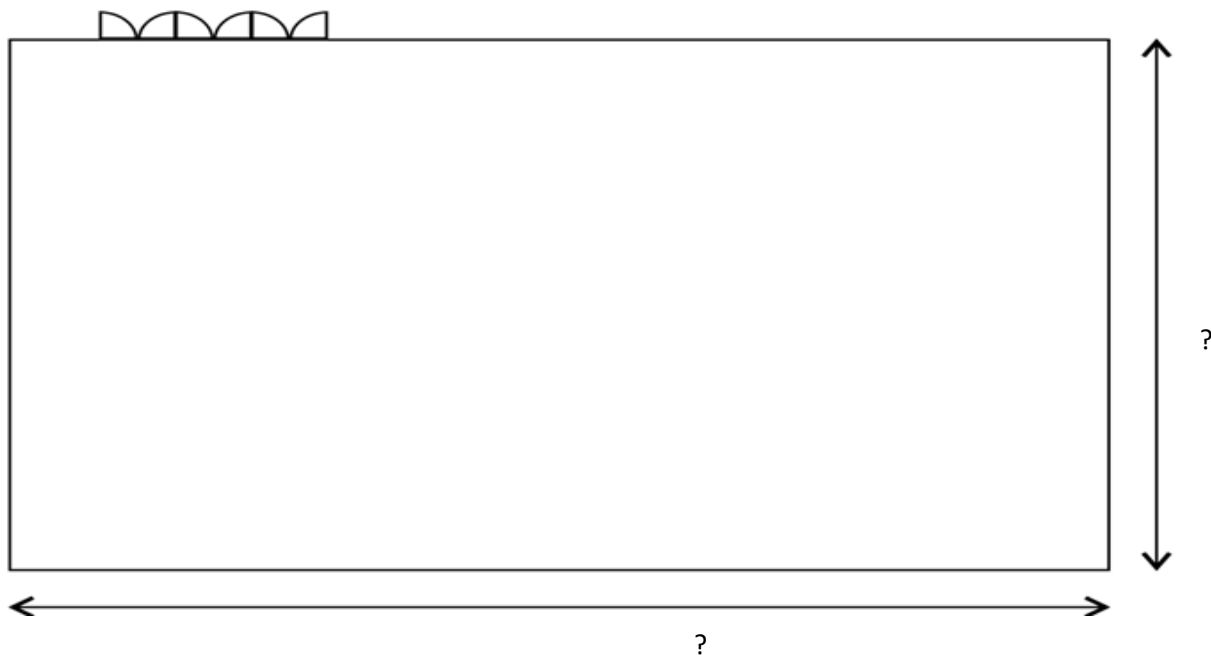
A) Vysvětlete kritéria volby formy prodeje (proč se daná forma prodeje hodí k prodávanému sortimentu):

-charakter sortimentu:

-technické řešení prodejní jednotky (velikost prodejny doplňte do návrhu dispozičního řešení):

-personální zajištění prodeje

B) Navrhněte dispoziční řešení:



C) Určete, jaký druh skladu je pro Vás vhodný:

2) Prodej, při kterém se zákazník obsluhuje převážně sám – samoobsluha

-v této prodejně budete prodávat maso a sýry, mražené potraviny, čerstvé pečivo, nealko, alkohol, čerstvé ovoce a zelenina, sladkosti, drogerie, nářadí, vybavení domácností, chlazené mléčné výrobky.

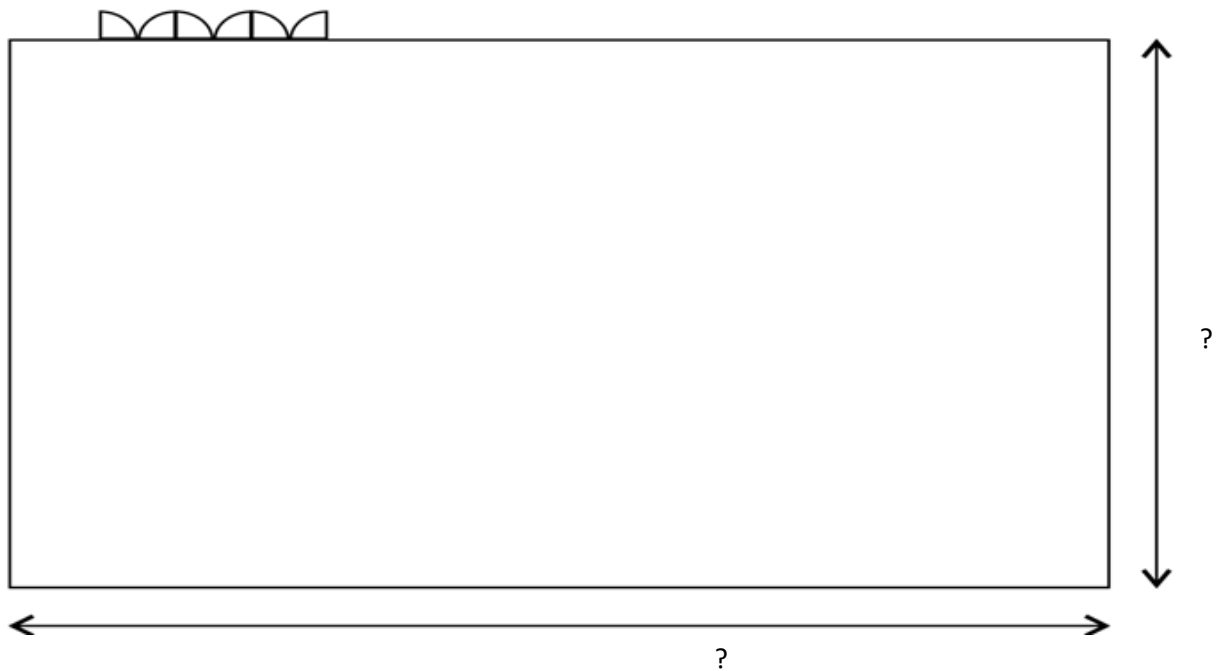
A) Vysvětlete kritéria volby formy prodeje (proč se daná forma prodeje hodí k prodávanému sortimentu):

-charakter sortimentu:

-technické řešení prodejní jednotky (velikost prodejny doplňte do návrhu dispozičního řešení):

-personální zajištění prodeje

B) Navrhněte dispoziční řešení:



C) Určete, jaký druh skladu je pro Vás vhodný:

3) Prodej na objednávku – e-shop

-pomocí e-shopu budete prodávat speciální narozeninové balíčky v dřevěném koši, zboží v koši bude kompletováno na základě požadavků zákazníků, kteří si budou moci vybrat z několika variant – libovolný alkohol + domácí paštiky, libovolný alkohol + variace domácích sýrů a medovina + domácí výrobky z medu.

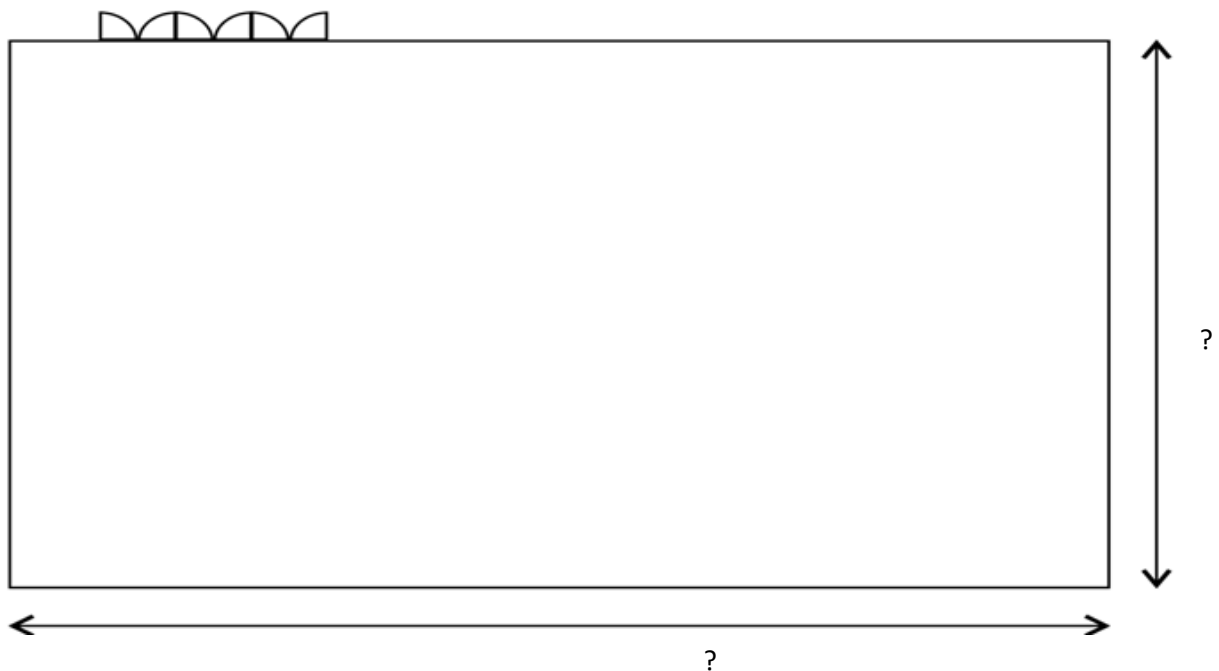
A) Vysvětlete kritéria volby formy prodeje (proč se daná forma prodeje hodí k prodávanému sortimentu):

-charakter sortimentu:

-technické řešení prodejní jednotky (velikost prodejny doplňte do návrhu dispozičního řešení):

-personální zajištění prodeje

B) Navrhněte dispoziční řešení:



C) Určete, jaký druh skladu je pro Vás vhodný: